

Représentés par :

Directeur : **Alain SCAPPATICCI**

Président : **Michel ROBERT**

Ont organisé Le 5/02/15 la version Rhône des « Négociales »



Avec les nombreux partenaires nationaux et régionaux dont bon nombre étaient engagés dans les multiples évaluations de cette journée : « **Challenge de la Négociation commerciale** » Auquel participaient des étudiants de nombreuses écoles de management de la région.

Le principe attrayant et valorisant pour tous :

- De véritables **jeux de rôles**, dans lesquels s'investissent des **étudiants** par dizaines, futurs commerciaux « *Business developer* ». Et pour leur donner la répartition, des « **Acheteurs** potentiels »...
- Des **évaluations faites par des professionnels** à partir de cas pratiques soumis par des partenaires de soutien à cet événement comme, ce jour, UPS et le Groupe chèque déjeuner.
- Une **finale entre les meilleurs, sur scène** en amphi, devant tous les invités très attentifs et parfois riant spontanément aux répliques entre le duo Acheteur et Commercial...



- Honneur aux 3 finalistes des 24 lauréats qui participeront à la finale = Epinal les 25-26/3
- Une superbe réception de tous à l'Université René Cassin de Lyon qui recevait cet événement.

Nous y étions :

« **Manager Collaboratif Asso.** »

Notre devise : Etre + Avoir + Faire = Ensemble, illustrée ci-dessous, Nous engageait comme partenaire régional de l'évènement :



Son président s'est impliqué comme jury et dans les jeux de rôles d'Acheteur.

Pour encourager les lauréats il a offert au nom de l'association :

- **4 ouvrages sur le management**
- L'accès libre et gracieux à nos supports de conférences, ateliers dont vidéos++



Nous tenons également à féliciter toute l'équipe d'animation d'ICL et en particulier :

Ambre CHALLIER

Caroline DANTHEZ

Mélissa SERIK

Chargée du développement commercial - Responsable service entreprise - Coordinatrice pédagogique



Pour les, cursus, lauréats et retour sur l'évènement cliquer sur 

